



KEY-ACCOUNT DIGITAL SALES (m/w/d)

Gestalte mit uns die Medienwelt von morgen – lokal, digital, persönlich.

Bei OWL MediaSolutions vermarkten wir die Neue Westfälische, das Haller Kreisblatt und das Westfalen-Blatt crossmedial und innovativ. Unsere Angebote sind der Schlüssel für Kundengewinnung und Werbung in Ostwestfalen-Lippe.

Du hast ein Gespür für Kommunikation, Beratung und regionale Marken?

Dann werde Teil unseres Teams und bring deine Stärken ein – mit viel Gestaltungsspielraum, direktem Kundenkontakt und echten Perspektiven.

Deine Aufgaben

- Aktiver Verkauf digitaler und crossmedialer Werbeplätze
- Neukundengewinnung und -betreuung für digitale Lösungen
- Erstellung individueller Werbekonzepte und Sonderprojekte
- Einsatz im Verbreitungsgebiet OWL mit direktem Kundenkontakt

Das erwartet Dich bei uns

- Eigenverantwortliche Rolle in abwechslungsreichem Umfeld
- Attraktives Grundgehalt plus leistungsabhängige Gehaltsanteile
- Flexible Arbeitszeiten & mobiles Arbeiten
- Individuelle Einarbeitung & angenehmes Betriebsklima
- Firmenfitness, Gesundheitsförderung & Partner-Vergünstigungen

Dein Profil

- Erfahrung im digitalen Medienverkauf, gern auch Quereinsteiger mit Sales-Hintergrund
- Begeisterung für digitale Themen
- Teamfähig, kontaktstark mit Spaß am Verkauf
- Führerschein Klasse B

Bewirb dich jetzt!

Sende deine Unterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und Eintrittstermin an:



personal@owl-mediasolutions.de

oder über unser Online-Formular.

Wir freuen uns auf dich!

Fragen zur Stelle?

Jürgen Angenent, Head of Sales Digital,

Tel. 0521 / 430 617-36

